

Ensemble et connectés, mutualisons nos e-dées pour réussir

- ◆ SERVICES A LA PERSONNE
- ◆ SANTE SOCIAL
- ◆ **COMMERCE VENTE DISTRIBUTION**
- ◆ INSERTION - ORIENTATION
- ◆ NUMERIQUE
- ◆ FORMATION DE FORMATEUR



UNE IDENTITE

Plus de 20 ans d'existence
Création en 1994

Etablissements
17 antennes permanentes

Territoires
Pays de la Loire, Normandie et
Centre-Val de Loire

N° d'appel unique
02.43.75.65.85

Retrouvez-nous sur :

facebook

twitter

LinkedIn

Et sur notre site internet
www.viaformation.fr



Flashez-moi !



Titre Professionnel Manager d'Univers Marchand Niveau III

En présentiel et/ou à distance

Nature de la certification

Inscrit au RNCP au niveau III par Arrêté du
23/12/2013 paru au JO du 15/01/2014

**FORMATION DISPONIBLE
EN ALTERNANCE !**

Une formation, un métier

Acquérir les compétences pour exercer le métier de manager de rayon ou de point de vente, et mettre en œuvre la politique de vente de son entreprise tout en animant une équipe de vente.

Il assure le développement économique de son unité tout en garantissant les règles en matière d'hygiène et de sécurité et de droits du travail.

**Nos formations sont certifiées iso 9001
et référencées Datadock**



OBJECTIFS SPECIFIQUES

- ✓ Etre capable d'organiser l'approvisionnement du point de vente, assurer la présentation marchande et optimiser les ventes,
- ✓ Être capable de gérer le centre de profit, de recueillir les informations commerciales, d'analyser les indicateurs de gestion et de bâtir des plans d'action pour atteindre les objectifs,
- ✓ Etre capable d'animer une équipe, de la diriger, de la faire progresser et adhérer aux projets et aux valeurs de l'entreprise.

INFORMATIONS ALTERNANCE



**Le 1er et le 3ème lundi du mois
participez aux
« lundis de l'alternance »
de 16h00 à 17h00 !**

Rejoignez-nous sur les sites
de **Chartres, Blois, Tours,
Orléans, Le Mans et Alençon.**
Ou à **Distance**

Contactez **Nezha AMMAR :**

- ✓ Téléphone : 06.49.92.91.99
- ✓ Mail : alternance@viaformation.fr

◆ PROGRAMME

CCP 1 : DEVELOPPER LA DYNAMIQUE COMMERCIALE D'UN UNIVERS MARCHAND

- ✓ Module 1 : Organiser et garantir la présentation marchande des produits en magasin
- ✓ Module 2 : Suivre les flux des marchandises de l'univers marchand, optimiser les stocks et veiller au rangement des produits en réserve
- ✓ Module 3 : Dynamiser les ventes des produits et garantir la qualité du service client

CCP 2 : GERER LES RESULTATS ECONOMIQUES D'UN UNIVERS MARCHAND

- ✓ Module 4 : Analyser les résultats économiques et bâtir les plans actions pour atteindre les objectifs de l'univers
- ✓ Module 5 : Etablir les prévisions économiques de l'univers marchand

CCP 3 : MANAGER L'EQUIPE D'UN UNIVERS MARCHAND

- ✓ Module 6 : Planifier et organiser l'activité de l'équipe de l'univers marchand
- ✓ Module 7 : Gérer l'équipe de l'univers marchand
- ✓ Module 8 : Mener et animer un projet de l'univers marchand ou de l'enseignement

BLOCS D'APPRENTISSAGES TRANSVERSAUX

- ✓ Positionnement et intégration
- ✓ Évaluation du parcours et préparation au passage de titre
- ✓ Évaluation finale : passage du Titre Professionnel

◆ PUBLIC

Tout public.

◆ FINANCEMENT

VIA Formation vous accompagne à l'aide au financement.

◆ CONTACTS



02.43.75.65.85



via.info@viaformation.fr