

PRÉPARATION AUX MÉTIERS DE LA VENTE & DU COMMERCE EN GRANDE DISTRIBUTION

Durée de la formation : 385 h en centre et 140 h en entreprise



En présentiel et/ou à distance

PUBLIC

- + Demandeurs d'emploi ou non de +16 ans
- + Publics jeunes et adultes avec une motivation à se projeter et à construire un projet professionnel dans les métiers de la vente et du commerce

OBJECTIFS SPÉCIFIQUES

- + Acquérir et développer un premier niveau de compétences techniques à l'exercice du métier d'Employé Commercial en Magasin afin de permettre l'accès direct à l'emploi et/ou l'entrée en formation qualifiante
- + Se préparer à l'examen et obtenir une certification reconnue par les employeurs pour sécuriser son parcours ou valider son projet professionnel
- + Se certifier au CCP 1 : "Approvisionner un rayon ou un point de vente" du titre professionnel ECM de niveau 3
- + Acquérir les compétences spécifiques répondant aux besoins des employeurs et à l'évolution des métiers
- + Développer et consolider les compétences transversales nécessaires à l'exercice du métier

TARIFS

- + Pour les demandeurs d'emploi, prise en charge totale sous réserve d'un financement public
- + Pour les salariés, prise en charge au coût contrat OPCO publié sur : <https://www.francecompetences.fr>
- + En individuel payant, se référer au prix indiqué sur : <https://www.moncompteformation.gouv.fr>

UNE FORMATION, UN MÉTIER

- + À la sortie de la formation, l'apprenant aura acquis et développé un premier niveau de compétences techniques du métier d'Employé Commercial en Magasin
- + L'apprenant peut ainsi accéder à l'emploi en répondant aux besoins des employeurs et à l'évolution des métiers de la grande distribution

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

- + Des dates d'information collective sont planifiées en amont de l'action de formation à J-45 et J-15.
- + Des tests de positionnement et un entretien permettent de vérifier l'accès à la formation
- + Des entrées par module sont possibles tout au long de la formation

ACCESSIBILITÉ HANDICAP

- + Nos sites sont accessibles aux personnes en situation de handicap
- + Nos référents handicap vous accompagnent pour adapter les moyens à la réussite de votre formation

LIEU DE LA FORMATION

- + **Centre-Val de Loire**



CONTENUS & OBJECTIFS DE FORMATION

BLOC DE COMPÉTENCES 1

- + **Module 1** : Identifier les entreprises, les bassins de l'emploi et de la formation dans le secteur de la grande distribution
- + **Module 2** : Identifier les différents métiers de la grande distribution et leurs caractéristiques
- + **Module 3** : Acquérir la mobilité nécessaire à l'accès à l'emploi ou à la formation

BLOC DE COMPÉTENCES 2

- + **Module 1** : Préparer les marchandises en vue de leur mise en rayon
- + **Module 2** : Assurer la présentation marchande dans le magasin - Approvisionner
- + **Module 3** : Assurer la présentation marchande dans le magasin - Animer
- + **Module 4** : Participer à la gestion et à l'optimisation des stocks d'un rayon
- + **Module 5** : Approvisionner un rayon de produits frais

CONTENUS TRANSVERSES

- + Coaching emploi, numérique, communication, image de soi, gestion du stress en milieu professionnel

BLOC DE COMPÉTENCES SPÉCIFIQUES

- + **Module 1** : Découverte du Drive
- + **Module 2** : Découverte du e-commerce
- + **Module 3** : Découverte de la vente de produits frais
- + **Module 4** : Découverte de la vente de produits bio
- + **Module 5** : Initiation à l'anglais commercial en zone touristique
- + **Module 6** : Découverte du marché des seniors
- + **Module 7** : Prévention des risques

REMISE À NIVEAU, DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES SOCLES ET TRANSFÉRABLES

- + **Module 1** : Communiquer en français à l'oral et à l'écrit
- + **Module 2** : Utiliser les règles de base du calcul et du raisonnement mathématiques
- + **Module 3** : Utilisation des techniques usuelles de l'information et de la communication numérique
- + **Module 4** : Travailler dans le cadre de règles définies de travail en équipe
- + **Module 5** : Travailler en autonomie et réaliser un objectif individuel

MÉTHODES MOBILISÉES

- + Les méthodes actives sont privilégiées et les situations pédagogiques diversifiées : atelier collectif, atelier individualisé, projet fédérateur et ressources numériques

PRÉREQUIS

- + Projet professionnel validé dans le domaine de la vente et du commerce souhaitable (7 jours minimum d'expérience dans le métier visé)
- + Être en capacité de travailler en station debout ou assise de manière prolongée, capacité à porter des charges
- + Maîtrise du socle de connaissances et compétences professionnelles CLEA
- + Aptitudes : sens de la communication, dynamisme, disponibilité et adaptabilité.

SÉLECTION & ÉVALUATION

Évaluations à l'entrée :

- + Présentation de la formation en information collective
- + Tests de positionnement
- + Entretien individuel

Évaluations planifiées tout au long de la formation :

- + Évaluations formatives
- + Évaluations sommatives

Évaluation finale :

- + Attestation de compétences
- + Certification CCP1 "Approvisionner un rayon ou un point de vente" du titre professionnel ECM de niveau 3